



8 rue de la croix de mission
85540 CURZON
Tel : 06 47 05 92 96
Olivier.levin@yahoo.fr

Commercial

Autonome, réactif, sérieux et flexible

COMPETENCES

Gestion Commerciale	Stratégie Marketing	Ventes en B2B et B2C
Gestion Administrative	Outils Internet	Ventes en ligne

FRANCE

2012-2016

Responsable Communication/ Sponsoring Club Nautique
Luçon (bénévole).

2012 (Octobre- Novembre)

Chargé de clientèle – Axa La Roche-/Yon (33000 personnes, CA 21,2 Mds d'euros, Secteur d'activité en Assurances).

2011 (Juin- Juillet)

Manager Commercial- Wimdu.fr /Home Office (250 personnes, 100 millions d'Euros, immobilier sur Internet)

ALLEMAGNE

2009 (Aout- Novembre)

Sales & Développement Manager- Portalis AG (300 personnes, CA non Communiqué, Portails Internet à thèmes)

2008 (Sept. – Février) 2009

Area Sales Manager – Falken Trade GmbH (5 personnes, 2 millions euros, Trading, agro alimentaire)

2008 (Mars- Juin)

Vendeur à Lavoiture24 sur Ebay.fr/ (80 personnes, CA non communiqué, Pièces auto neuves)

2007 (Mars) – **2008** (Février)

Vendeur –Responsable France- Exclusive-Home.de GmbH (Stores Electriques, écrans Home-Cinema, pistolets peintures sur Internet)

2005

Représentant commercial exclusif- Pierre Laforest GmbH (400 personnes, CA non communiqué, Spiritueux)

Formation:

U.S.A

1999- 2001

Bachelor of Sciences, Marketing Management-USA- (BAC +4)

Ecole de commerce: "School of Management Whitman, Syracuse, New-York).

1997-1999:

Associate Degree in General Education (BAC+2), Monterey Peninsula College, California (mention Honneur).

Allemagne (Hambourg)

2006:

Ecole de commerce et langues Hamburger Fremdsprachen und

Wirtschaftsschule –Reçu à l'épreuve le 12.10. 2006 "**Certificat d'Allemand**

pour l'emploi"(spécialité commerce), type **Institut Goethe, Niveau B2.**

Renseignements :

Permis B (véhicule), Célibataire, 47 ans.